



„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer Klienten



## Vertriebsmitarbeiter (m/w) Holzwerkstoffe im Innendienst

Wir denken hierbei an einen Branchenkenner (m/w) aus den Vertriebsbereich „Holzwerkstoffe“, welcher neben echter Fachkompetenz auch eine persönliche Vernetzung mit den jeweilig relevanten Marktteilnehmern mitbringt. Im Idealfall haben Sie bereits langjährige Vertriebserfahrungen bei einem Unternehmen der Holz(werkstoff-)Branche gesammelt, welches bereits gesamtheitlich oder teilweise Ihre zukünftige Produktpalette abgebildet hat. Nach Ihrer intensiven Einarbeitungsphase werden Sie das Unternehmen im operativen Vertriebs-Innendienst selbstverantwortlich vertreten.

### Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin bitte ausschliesslich via Email an:

**HWSID-01-13@holzconsulting.de**

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermassen offen.

### Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Dienstags und Donnerstags zwischen 14.00 Uhr und 17.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung: +49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national gebührenfreien Telefonnummer (D): 0800-0-TIMBER bzw. 0800-0-846237

### Aktueller Stand?

Den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung finden Sie bitte stets unter:

**[www.HolzHeadHunter.de](http://www.HolzHeadHunter.de)**

### HCN

HolzConsulting | HolzHeadHunter  
84028 Landshut/München

Telefon:  
+49 89 94388126

Email:  
[info@holzconsulting.de](mailto:info@holzconsulting.de)

Internet:  
[www.HolzConsulting.de](http://www.HolzConsulting.de)  
[www.HolzHeadHunter.de](http://www.HolzHeadHunter.de)

### Ihre Aufgaben:

- Ausbau des bestehenden Vertriebsbereiches „Holzwerkstoffe“ auf nationaler und internationaler Ebene
- Regelmässige telefonische Betreuung der wichtigen Stammkunden
- Erschliessung entsprechender Marktpotentiale im Hinblick auf neue Verkaufsgebiete und Kundengruppen
- Angebotserstellung, Vertragsverhandlung und Auftragsabwicklung - inkl. etwaiger Reklamationsbearbeitung
- Perfekte Koordination der jeweiligen Produktions- und Liefertermine
- Auf Basis der unternehmensseitig äusserst breiten Produktpalette teamübergreifende Erarbeitung von individuellen Kundenlösungen
- Enge Abstimmung und optimales Zusammenspiel mit dem Aussendienst als unterstützende und verkaufsfördernde Kundenschnittstelle

### Ihr fachliches Profil:

- Gute Branchenerfahrung, verbunden mit aktueller Marktkenntnis und einem exzellenten Netzwerk
- Nachweisbare Vertriebserfahrung und nachhaltige Vernetzungen in der Holzbranche oder in thematisch eng angrenzenden Bereichen
- Ihre bisherige mindestens 5-jährige berufliche Entwicklung fand zu einem Grossteil im Bereich „Vertrieb“ statt
- Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung bzw. gleichwertige Qualifikationen im (holz-)wirtschaftlichen Bereich
- Nachhaltige EDV-Anwenderkenntnisse (*optimal: SAP*) und die sichere Beherrschung der gängigen MS-Office Tools runden Ihr fachliches Profil ab

### Ihr persönliches Profil:

- Telefonisches Verhandlungsgeschick und Kontaktstärke, um seitens Ihrer Kunden stets als fachkompetenter Partner wahrgenommen zu werden
- Verbindliches Auftreten mit besten verkäuferischen Fähigkeiten - insbesondere Abschlußstärke
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, verbunden mit sehr guten Deutsch- und Englisch-Kenntnissen in Wort & Schrift - ggf. weitere Fremdsprachenkenntnisse sind selbstverständlich von Vorteil

Ihre überwiegende Tätigkeit wird direkt am Unternehmensstandort, welcher sich zentral in Deutschland befindet, erfolgen. Bereits von Beginn an wird Ihnen ein attraktives Festgehalt, gekoppelt mit einer variablen Erfolgsvergütung in einem breit am Markt aufgestellten Unternehmensverbund geboten. Darüber hinaus sichert Ihnen ein hoch motiviertes Team ein sicheres und spannungsfreies Arbeitsumfeld in einem überaus wachstumsorientierten Bereich.