



„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“



www.HolzHeadHunter.TV

Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin bitte abschliesslich via Email an:

FVBHIG-06-15@holzconsulting.de

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermaßen offen.

Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Freitags und Dienstags zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung: +49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national gebührenfreien Telefonnummer (D): 0800-0-TIMBER bzw. 0800-0-846237

Aktueller Stand?

Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung unter:

www.HolzHeadHunter.de

HCN

HolzConsulting® | HolzHeadHunter
Theatinerstrasse 11
80333 München

Telefon:
+49 89 94388126

Email:
info@holzconsulting.de
Internet:
www.HolzConsulting.de
www.HolzHeadHunter.de

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer Klienten:

Fachverkäufer ID (m/w) - Bayern Türen, Böden, Holz im Garten

Wir denken hierbei an einen Profiverkäufer (m/w) aus dem regionalen Holz-, Baumarkt-, Baustoff- oder DIY-Umfeld, welcher durch fachliches Know-how und serviceorientiertes Arbeiten nachhaltig zu überzeugen weiss. Als idealer Bewerber (m/w) sollten Sie bereits gesamt oder teilweise Verkaufserfahrungen im umfangreichen Fachsortiment unseres Kunden gemacht haben: Türen, Böden (*Parkett, Vinyl, Laminatböden und Hartbodenbeläge*), Bauelemente, Holz im Garten, Holzbaustoffe und dekorativer Innenausbau. Zum breiten Kundenstamm des verkehrsgünstig gelegenen Holzfachmarktes, mit seiner komplett neu gestalteten Fachausstellung im Inneren und den zweckmässig gestalteten Freiflächen im Aussenbereich, zählen Handwerker, Industriebetriebe und anspruchsvolle Endverbraucher.

Ihre Aufgaben:

- Professionelle Fach- & Kundenberatung
- Aktiver Sortimentsverkauf
- Auftragsbearbeitung & Lieferschein-Erstellung
- Erstellen von Angeboten und Auswertungen
- Rechnungskontrolle & Stammdatenpflege
- Bestellerfassung, Warendisposition & Warenkontrolle
- Kasse und Reklamationsbearbeitung
- Lager- und Ausstellungspflege
- Sortimentsgestaltung in Absprache mit der Fachmarktleitung
- Co-Verantwortlichkeit bei der Absatz- sowie Umsatzielsicherung

Ihr fachliches Profil:

- Sortiments- & Branchen-Erfahrung
- Aktuelle Kenntnisse in einem oder mehreren Sortimentsbereichen
- Verkaufserfahrung in der Holz-, Baumarkt-, Baustoff- oder DIY-Branche oder in einem thematisch angrenzenden Bereich
- Kaufmännische oder handwerklich branchennahe Ausbildung und/oder erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im Bereich Tischler, Schreiner, Holzmechaniker und Raumausstatter
- Gute EDV-Anwenderkenntnisse und die Beherrschung von MS-Office
- Regionale Marktkenntnis

Ihr persönliches Profil:

- Echte Freude am persönlichen Verkauf und guter Beratung
- Verbindliches Auftreten mit besten verkäuferischen Fähigkeiten
- Gepflegtes und seriöses Erscheinungsbild
- Positive Ausstrahlung
- Technisches Verständnis, verbunden mit Affinität zum Werkstoff Holz
- Kommunikations- & Abschlussstärke im Gespräch sowohl mit Profi-, als auch mit Privatkunden
- Hohe Kundenorientierung und praxisorientiertes Arbeiten
- Motivation, Leistungsbereitschaft und zeitlich flexible Einsatzbereitschaft

Unser Klient ist ein zentral in Bayern gelegenes und stark verwurzelt Familienunternehmen mit angeschlossenem Holzfachmarkt. Bereits von Beginn an wird Ihnen ein attraktives Festgehalt geboten. Zusätzlich wird Ihnen ein abwechslungsreicher Arbeitsplatz im Innendienst mit verschiedenen, persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten in einem jungen Team geboten.