



„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“



[www.HolzHeadHunter.TV](http://www.HolzHeadHunter.TV)

### Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin bitte ausschliesslich via Email an:

[SMSI-11-15@holzconsulting.de](mailto:SMSI-11-15@holzconsulting.de)

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermaßen offen.

### Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Freitags und Dienstags zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung: +49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national gebührenfreien Telefonnummer (D): 0800-0-TIMBER bzw. 0800-0-846237

### Aktueller Stand?

Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung unter:

[www.HolzHeadHunter.de](http://www.HolzHeadHunter.de)

### HCN

HolzConsulting® | HolzHeadHunter  
Theatinerstrasse 11  
D - 80333 München

Telefon:  
+49 89 94388126

Email:  
[info@holzconsulting.de](mailto:info@holzconsulting.de)

Internet:  
[www.HolzConsulting.de](http://www.HolzConsulting.de)  
[www.HolzHeadHunter.de](http://www.HolzHeadHunter.de)

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer Klienten:

## Sales Manager (m/w) Schnittholz Europa/D-A-CH

Wir denken hierbei an einen echten Branchenkenner (m/w) im Vertriebsbereich „Schnittholz“, welcher neben echter Fachkompetenz auch profunde Kenntnisse der angestrebten Exportmärkte und optimalerweise eine enge, persönliche Vernetzung mit den jeweiligen Marktteilnehmern mitbringt. Als idealer Bewerber (m/w) sollten Sie bereits nachhaltige Handelserfahrungen in einem möglichst international agierenden Unternehmen gesammelt haben, welches bereits grundsätzlich Ihre zukünftige Produktpalette abgebildet hat: (Nadel-)Schnittholz, wie z.B. Fichte und Kiefer. Nach Ihrer intensiven Einarbeitungsphase werden Sie das Unternehmen im operativen Vertrieb nach aussen hin vertreten und sich hierbei für die aktive Erschliessung neuer, profitabler Geschäftsfelder und die Identifizierung weiterer Wachstumsmärkte zuständig zeigen und somit auch die Verantwortung für den reibungslosen, vertrieblichen Gesamtprozess tragen.

### Ihre Aufgaben:

- Akquisition, Pflege und Betreuung neuer Kunden und länderdefinierter Projekte
- Aufbau von Kundenpartnerschaften auf dem (inter-)nationalen Markt
- Professionelle (Weiter-)Entwicklung und Umsetzung von markt- & produkt-spezifischen Vertriebskonzepten
- Unterstützung bei der markt-strategischen Zukunftsausrichtung

### Ihr fachliches Profil:

- Ihre bisherige, beruflich erfolgreiche Entwicklung fand vornehmlich im Bereich des Holzhandels oder der Holzindustrie statt
- Sie können nachweisbare Vertriebserfahrung und nachhaltige Vernetzungen auf nationaler und ggf. internationaler Ebene vorweisen
- Fachkompetenz hinsichtlich der Produkte & Prozessabläufe inkl. Einkauf
- Sie verfügen über eine kaufmännische und/oder holztechnische Ausbildung bzw. über eine gleichwertige Qualifikation

### Ihr persönliches Profil:

- Hohes Mass an unternehmerischem Verständnis und Flexibilität
- Netzwerker, mittelständisch-umsetzungsorientiert mit besten verkäuferischen Fähigkeiten - insbesondere Abschlussstärke
- Praxisorientierte, eigenständige und stets organisierte Arbeitsweise, verbunden mit flexibler Einsatzbereitschaft
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, verbunden mit exzellenten Deutsch- und Englisch-Kenntnissen in Wort & Schrift
- Bereitschaft zur nationalen und internationalen Reisetätigkeit

Die administrative Ausübung Ihrer Tätigkeit wird hauptsächlich im modernen Unternehmenssitz (*Hamburg*) erfolgen – verbunden mit einer operativen, für den Key-Account-Vertrieb üblichen, nationalen und internationalen Reisetätigkeit. Bereits von Beginn an wird Ihnen ein attraktives Festgehalt, gekoppelt mit einer variablen Erfolgsvergütung geboten. Darüber hinaus sichert Ihnen ein hoch motiviertes Management, an welches Sie in Ihrer Funktion direkt berichten, ein sicheres und spannungsfreies Arbeitsumfeld. Zur optimalen Ausübung Ihrer Tätigkeit wird Ihnen ein neutrales Firmenfahrzeug zur Verfügung gestellt.