



„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“



www.HolzHeadHunter.TV

Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin bitte abschliesslich via Email an:

HWS-AD-09-15@holzconsulting.de

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensausschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht weiblichen und männlichen Bewerbern gleichermaßen offen.

Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Freitags und Dienstags zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung: +49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national gebührenfreien Telefonnummer (D): 0800-0-TIMBER bzw. 0800-0-846237

Aktueller Stand?

Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung unter:

www.HolzHeadHunter.de

HCN

HolzConsulting® | HolzHeadHunter
Theatinerstrasse 11
D - 80333 München

Telefon:
+49 89 94388126

Email:
info@holzconsulting.de

Internet:
www.HolzConsulting.de
www.HolzHeadHunter.de

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für einen unserer Klienten

Vertriebsprofi (m/w) Holzwerkstoffe im Aussendienst

Wir denken hierbei an einen wirklichen Branchenkenner (m/w) aus den Vertriebsbereich „Holzwerkstoffe“, welcher neben echter Fachkompetenz auch eine persönliche Vernetzung mit den jeweilig regional relevanten Marktteilnehmern mitbringt. Im Idealfall haben Sie bereits langjährige Vertriebs-erfahrungen bei einem Unternehmen der Holz(werkstoff-)Branche gesammelt, welches bereits gesamtheitlich oder teilweise Ihre zukünftige Produktpalette abgebildet hat. Nach Ihrer intensiven Einarbeitungsphase werden Sie das Unternehmen im operativen Verkauf selbstverantwortlich nach aussen hin vertreten.

Ihre Aufgaben:

- Erweiterung und Pflege bestehender Kundenbeziehungen bei gleichzeitiger Akquisition neuer Abnehmer im Bereich „Holzwerkstoffe“
- Erschliessung entsprechender Marktpotentiale im Hinblick auf neue regionale Verkaufsgebiete und Kundengruppen
- Regelmässige Betreuung der bisherigen und wichtigen Stammkunden
- Marktbeobachtung und Markteinschätzung
- Budget- und Ergebniskontrolle

Ihr fachliches Profil:

- Gute Branchenerfahrung, verbunden mit aktueller Marktkenntnis und einem exzellenten Netzwerk im Zielkundengebiet
- Sie können nachweisbare Vertriebserfahrung und nachhaltige Vernetzungen in den benannten Regionen & Gebieten vorweisen
- Ihre bisherige mindestens 5-jährige berufliche Entwicklung fand zu einem Grossteil im Bereich „Vertrieb im Aussendienst“ statt.
- Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung bzw. gleichwertige Qualifikationen im (holz-)wirtschaftlichen Bereich
- Nachhaltige EDV-Kenntnisse und die sichere Beherrschung der gängigen MS-Office Tools runden Ihr fachliches Profil ab

Ihr persönliches Profil:

- Exzellenter Netzwerker, mittelständisch-umsetzungsorientiert mit besten verkäuferischen Fähigkeiten - insbesondere Abschlußstärke
- Markt- und branchenorientierter Profi mit unternehmerischer Flexibilität, verbunden mit eigenständiger, methodischer und somit lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sicheres und verbindliches Auftreten - sowohl im persönlichen, als auch im telefonischen Kontakt
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, verbunden mit sehr guten Deutsch-Kenntnissen in Wort & Schrift
- Positives, selbstsicheres und fachkompetentes Auftreten
- Bereitschaft zur regionalen Reisetätigkeit

Die organisatorische Ausübung Ihrer Tätigkeit kann ggf. anteilig von Ihrem (*im entsprechenden Gebietsradius gelegenen*) Home-Office aus erfolgen – verbunden mit einer operativen, für den Aussendienst üblichen Reisetätigkeit.

Bereits von Beginn an wird Ihnen ein attraktives Festgehalt, gekoppelt mit einer variablen Erfolgsvergütung in einem breit am Markt aufgestellten Unternehmen geboten. Darüber hinaus sichert Ihnen ein hoch motiviertes Management-Team ein sicheres und spannungsfreies Arbeitsumfeld. Zur optimalen Ausübung Ihrer Tätigkeit wird Ihnen zudem ein neutrales Firmenfahrzeug inkl. Privatnutzungsoption zur Verfügung gestellt.